

Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst

(m|w|d)

- Vollzeit
- in Frankfurt/Main mit der Möglichkeit hybrid zu arbeiten
- ab sofort

Du möchtest im Vertriebsinnendienst richtig etwas bewegen?

Bei uns kannst du Prozesse aktiv mitgestalten, dein Know-how einbringen und gemeinsam mit einem engagierten Team die Betreuung unserer Kunden noch besser machen.

Jetzt bewerben!

Deine Chance im Tech-Umfeld

Du möchtest im Vertriebsinnendienst durchstarten, liebst den direkten Kontakt zu Kund:innen und willst in einer zukunftsstarken Branche wachsen? Dann bist du bei uns genau richtig! Als **Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst (m/w/d)** unterstützt du unser Vertriebsteam dabei, Angebote, Aufträge und Kundenanliegen effizient zu bearbeiten – und entwickelst gleichzeitig deine eigenen Skills gezielt weiter.



Deine Aufgaben

- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie bei Forecasts
- Einholung und Abstimmung von Verfügbarkeiten, Preisen und Kosten bei Lieferanten und Partnern
- Aufbereitung und Pflege von Kunden-, Angebots- und Projektdaten
- Vorbereitung und Übergabe von Aufträgen an nachgelagerte Abteilungen, insbesondere das Auftragsmanagement
- Administrative Unterstützung bei der Umsetzung von Kundenprojekten und Koordination relevanter Unterlagen
- Ansprechpartner*in für Kunden und Partner bei administrativen Anliegen, z. B. Vertragslaufzeiten, Kündigungen oder Rechnungsanpassungen

Das bringst du mit

- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, in der Auftragsbearbeitung oder in einem vergleichbaren administrativen Vertriebsumfeld
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools und Systemen zur Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Idealerweise erste Kenntnisse im Umgang mit Lieferanten- oder Partnerportalen
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise sowie hohe Konzentrationsfähigkeit im Umgang mit Daten
- Grundlegendes Verständnis für Produkte und Lösungen im Telekommunikations- oder IT-Umfeld
- Gutes Gespür für Plausibilität und Zusammenhänge bei Angeboten, Preisen und Daten
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und serviceorientierte Arbeitsweise

Was uns als Arbeitgeber attraktiv macht

Wir bieten dir ein stabiles, zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld, das sich kontinuierlich mit innovativen Technologien weiterentwickelt. Im dynamischen Markt für Kommunikationslösungen und IT-Services schaffen wir für unsere Kund:innen echten Mehrwert – individuell, effizient und nachhaltig.

Als Teil der **360 ITC-Unternehmensgruppe** mit rund **140 Mitarbeitenden**, verteilt auf **drei Standorte** sowie flexiblen Homeoffice-Arbeitsmöglichkeiten, verbinden wir die Welten von Kommunikation und IT. Wir gestalten moderne UCC- und Managed-IT-Strukturen, auf die Unternehmen heute und morgen bauen.

Für dich bedeutet das

- eine Branche mit klaren Zukunftsaussichten
- ein modernes Tech-Umfeld
- ein Team, das dich unterstützt und fördert
- echte Entwicklungschancen im Vertrieb

Das bieten wir dir



Sicherer Arbeitsplatz
in einer wachsenden Zukunftsbranche



Individuelle Weiterbildungen
& Entwicklungsmöglichkeiten



Modernes Equipment
& zeitgemäße Arbeitsumgebung



Intensive Einarbeitung



Attraktives Vergütungspaket



Ein offenes, wertschätzendes Team,
das gemeinsam Erfolg feiert

Hört sich gut an?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Sven Köhler:

bewerbung@360itc.de